Seat No.

P-97
Cotal No. of Pages: 2

## B.Voc. Advanced Diploma in Retail Management and I.T. (Part - II) (Semester - IV) Examination, May - 2018 MARKETING MANAGEMENT - II (Paper - XXIX)

Sub. Code: 66192

| Day and Date: Thursday, 17-05-2018 Total Marks: 40 |   |           |  |  |  |  |
|--|---|-----------|--|--|--|--|
| Time: 03.00 p.m. to 05.00 p.m.                     |   |           |  |  |  |  |
| Instructions: 1) Solve any five questions.         |   |           |  |  |  |  |
|  | 2) All questions carry equal marks.   |           |  |  |  |  |
|  | 3) Figures to the right indicate full marks.  |           |  |  |  |  |
| Q1)  | Write short Answers (Any Two)   | [8]       |  |  |  |  |
|  | a) Explain online Pricing.  |           |  |  |  |  |
|  | b) What are the four elements of promotion mix.   |           |  |  |  |  |
|  | c) What are the types of e-commerce.  |           |  |  |  |  |
|  |   |           |  |  |  |  |
| Q2)  | What is distribution channel? What are the factors affecting choice distribution channel? | of<br>[8] |  |  |  |  |
| Q3)  | Write about sales promotion techniques in detail.   | 8]        |  |  |  |  |
| Q4)  | What is Packaging? What are the functions of Packaging?                                   | 8]        |  |  |  |  |
| Q5)  | Explain Personal selling? Explain its strengths & Limitations.                            | 8]        |  |  |  |  |
| Q6)  | Explain service marketing and its characteristics.  | 8]        |  |  |  |  |
| ·Q7)   | Write short notes (Any Two):  a) Trade mark  b) Packaging  c) AIDA approach               | 8]        |  |  |  |  |

## ्रिशास्त्र मराठी रूपांतर

| सूचना  | :      | 1)       | खालीलपैकी कोणतेही पाच प्रश्न सोडवा.                                     |     |  |
|--------|--------|----------|---|-----|--|
|        |        | 2)       | सर्व प्रश्नांना समान गुण आहेत.  |     |  |
|        |        | 3)       | उजवीकडील अंक पूर्ण गुण दर्शवितात.                                       |     |  |
| ਸ.1)   | थोडव   | म्यात उ  | उत्तरे लिहा. (कोणतेही दोन)  | [8] |  |
|        | अ)     |          |   |     |  |
|        | ਕ)     |          | न मिक्षणाचे चार घटक कोणते?  |     |  |
|        | क)     | ई-व      | <b>जॉमर्स चे प्रकार कोणते?</b>  |     |  |
| ਸ਼.2)  | वितर   | ण मार्ग  | म्हणजे काय? वितरण मार्ग निवडीवर परिणाम करणारे घटक कोणते?                | [8] |  |
| ਸ਼.3)  | विक्री | संवंधी   | न तंत्राची सविस्तर माहीती लिहा.   | [8] |  |
| ਸ.4)   | पॅकेरि | नंग म्हा | णजे काय? पॅकेजिंग ची कार्ये कोणती?                                      | [8] |  |
| ਸ਼.5)  | वैयक   | तीक वि   | वेक्री म्हणजे काय? वैयाक्तीक विक्रीचे ताकदिचे घटक व मर्यादा स्पष्ट करा. | [8] |  |
| ਸ.6)   | सेवा   | विपण     | न आणि त्याची वैशिष्ठे स्पष्ट करा.                                       | [8] |  |
| प्र.7) | टिपा   | लिहा.    | (कोणतेही दोन)   | [8] |  |
|        | अ)     | ट्रेडम   | ार्क  |     |  |
|        | ब)     | पॅके     | जेंग  |     |  |
|        | क)     | ए आ      | ाय डी ए दृष्टीकोन   |     |  |