

Seat No.	
-------------	--

B. Com. (Part - I) (Semester - I) Examination, December - 2015

PRINCIPLES OF MARKETING (Paper - I)

Sub. Code : 59641

Day and Date : Tuesday, 01 - 12 - 2015

Total Marks : 50

Time : 03.00 p.m. to 05.00 p.m.

Instructions : 1) Attempt any five question out of seven.
2) Figures to the right indicate full marks.

Q1) Answer the following questions in brief (any two) [10]

- a) State the features of marketing.
- b) Explain in brief, the concept of targeting.
- c) State the economical factors affecting consumer behaviour.

Q2) Explain the bases of market segmentation. [10]

Q3) Explain the importance of marketing. [10]

Q4) What is consumer behaviour? State it's importance. [10]

Q5) Describe the steps in marketing research. [10]

Q6) What is marketing information system (MIS)? Elaborate various components of marketing information system. [10]

Q7) Write Shorts Notes (any two) [10]

- a) The buying decision process
- b) Core concept of marketing
- c) Concept of positioning

मराठी रूपांतर

- सूचना :**
- 1) सातपैकी कोणतेही पाच प्रश्न सोडवा.
 - 2) उजवीकडील अंक गुण दर्शवितात.

प्र.1) खालील प्रश्नांची थोडक्यात उत्तरे लिहा. (कोणतेही दोन) [10]

- अ) विपणनाची वैशिष्ट्ये स्पष्ट करा.
- ब) लक्ष्य निश्चीतीकरण संकल्पना थोडक्यात विशद करा.
- क) उपभोक्त्याच्या वर्तणूकीवर परिणाम करणारे आर्थिक घटक स्पष्ट करा.

प्र.2) बाजारपेठ विभाजनाचे आधार वर्णन करा. [10]

प्र.3) विपणनाचे महत्व वर्णन करा. [10]

प्र.4) उपभोक्त्याची वर्तणूक म्हणजे काय? तिचे महत्व स्पष्ट करा. [10]

प्र.5) विपणन संशोधन प्रक्रियेमधील टप्पे विशद करा. [10]

प्र.6) विपणन माहिती पद्धती म्हणजे काय? विपणन माहिती पद्धतीचे विविध घटक स्पष्ट करा. [10]

प्र.7) टिपा लिहा. (कोणत्याही दोन) [10]

- अ) खरेदी निर्णय प्रक्रिया
- ब) विपणनाची गाभाभूत संकल्पना
- क) स्थान निश्चीतीकरण संकल्पना.

