

Seat No.	
-------------	--



**B.Voc. (Diploma in Retail Management and I.T.) (Part - I)
(Semester - I) Examination, December - 2018
RETAIL ENVIRONMENT - I (Paper - III)
Sub. Code: 64710**

Day and Date : Tuesday, 4 - 12 - 2018

Total Marks : 50

Time : 3.00 p.m to 5.00 p.m.

- Instructions :**
- 1) Solve any five questions.
 - 2) All questions carry equal marks.
 - 3) Figures to the right indicate full marks.

Q1) Write short answers. (Any two): [10]

- a) Importance of Retail management.
- b) Functions of retailers
- c) Meaning and nature of retailing.

Q2) Explain the growth prospectus of retailing in India. [10]

Q3) What are the advantages and disadvantages of retailing? [10]

Q4) What are the current trends in retailing? [10]

Q5) Explain with diagram a share of Indian retail market. [10]

Q6) What are the different types of retail format? [10]

Q7) Write short notes (Any two) [10]

- a) Hyper market / stores
- b) Technological Impact on retailing
- c) Organised retailing and traditional retailing.

(मराठी रूपांतर)

- सुचना :
- 1) कोणतेही पाच प्रश्न सोडवा.
 - 2) सर्व प्रश्नांना समान गुण आहेत.
 - 3) उजवीकडील अंक पूर्ण गुण दर्शवितात.

प्र.1) थोडक्यात उत्तरे लिहा. (कोणतेही दोन)

[10]

- अ) किरकोळ विक्री व्यवस्थापनाचे महत्त्व
- ब) किरकोळ विक्रेत्यांची कार्ये
- क) किरकोळ विक्रीचा अर्थ आणि स्वरूप

प्र.2) भारतातील किरकोळ विक्रीच्या वाढीचे भवितव्य स्पष्ट करा.

[10]

प्र.3) किरकोळ विक्रीचे फायदे आणि तोटे कोणते?

[10]

प्र.4) किरकोळ विक्रीतील चालू कल कोणते?

[10]

प्र.5) भारतीय रिटेल बाजारपेठेचा हिस्सा आकृतीसह स्पष्ट करा.

[10]

प्र.6) किरकोळ विक्रीचे विविध प्रकार कोणते?

[10]

प्र.7) टिपा लिहा. (कोणतेही दोन)

[10]

- अ) विविधता भांडारे / बाजार
- ब) किरकोळ विक्रीवरील तांत्रिक परिणाम
- क) संघटित किरकोळ विक्री आणि पारंपारिक किरकोळ विक्री

